

LE
GR
OU
PE
C2E

UNE SOCIÉTÉ DYNAMIQUE ET REACTIVE



Le Groupe C2E - Courtier en Economie d'Énergie a été créé en 2007.

Imaginer C2E... Une société avec des valeurs fortes... en perpétuelle évolution depuis presque 10 ans.

Une société familiale, synergique où l'on met en valeur les compétences de chacun afin que tous puissent devenir maître de leur avenir.

Une société où tout est possible :
la carrière, l'évolution, la prospérité.

Devenir le premier partenaire ENI et faire de nos collaborateurs les meilleurs: audacieuse ambition pour une petite société. Mais grâce à la persévérance de chacun, **C2E est depuis 2013 le top partenaire d'ENI**, ce géant de l'énergie mondiale. Il a fallu allier quantité et surtout qualité pour réussir ce challenge.

NOUS SOMMES
CONSTAMMENT A LA
RECHERCHE DE NOUVEAUX
TALENTS ET RECRUTONS
DES COMMERCIAUX
ATRAVERS TOUTE LA
FRANCE



NOTRE MISSION

Le groupe C2E, premier partenaire historique d'ENI, commercialise les offres de ce géant de l'énergie depuis 2008.

ENI est en effet le premier fournisseur d'énergie alternatif en France... le premier pétro-gazier européen...

Nous ciblons une clientèle de particuliers afin de les orienter vers des économies d'énergie.

Un responsable du groupe C2E encadre et accompagne chaque conseiller sur son secteur de prospection, après une formation personnalisée dans notre école de vente, la C2E Business School.

Votre réussite...Notre priorité!

Faire partie de l'aventure C2E, c'est l'assurance de vous épanouir dans le secteur florissant de l'énergie.

Aspirez a de grandes ambitions !

Tout se joue sur le travail, la persévérance, la motivation et le talent !

*Bienvenue dans
la Famille C2E !!!*



UN AMBITIEUX VISIONNAIRE

En mettant les valeurs au centre de son projet, C2E a su construire un modèle d'entreprise solide et pérenne assis sur une offre intégrée et innovante de services. La richesse de notre métier, de nos compétences et l'engagement de nos équipes à chaque instant à servir au plus près nos clients fondent notre identité.

Ainsi, depuis 10 ans, notre Groupe s'engage au service de l'ensemble des parties prenantes. Nos équipes s'attachent chaque jour à assurer la satisfaction de nos clients au regard d'une histoire, de valeurs, d'aptitudes et d'aspirations à respecter l'autre.

Au cours de l'année écoulée, nous avons intensifié nos investissements d'avenir sur notre réseau d'établissements. Suivant les orientations stratégiques inscrites dans la durée, nous avons investi également dans l'achat de nouveaux véhicules, nouveaux locaux, nouveaux partenaires, augmenté notre budget concernant le recrutement, valorisé la promotion interne pour les meilleurs d'entre nous, créé un nouveau logiciel de gestion interne « Elypsys » et pour finir restructuré notre siège à Metz.

Grâce à des actions en profondeur, nous avançons à pas réguliers dans la transformation de notre entreprise en un acteur toujours plus innovant, à la marque distinctive et reconnue, grâce à notre partenaire ENI, au réseau géographique, densifié, créateur d'emplois durables dans tous ses territoires d'implantation et aux orientations métiers réaffirmées.

Notre projet d'entreprise se nourrit de la confiance de son partenaire le Groupe Eni, de ses collaborateurs, de ses managers, de ses vendeurs et de l'attachement profond de nos équipes dans tout ce qui fonde les valeurs humaine et familiale de C2E et imprime sa différence.

La stratégie actionnariale à composante majoritairement familiale étant résolument orientée vers une politique active de développement et de création de valeur, nous allons nous employer à honorer votre confiance en bâtissant avec succès le C2E de demain...

Emmanuel Smuga
Président C2E

C2E est représenté dans 80 départements et présent dans les plus grandes villes de France

Paris, Lille, Lyon, Marseille, Toulouse, etc. La famille ne cesse de s'agrandir notamment grâce à des collaborateurs et des partenaires indépendants de plus en plus nombreux.

C2E vous apportera les clés du succès grâce à son Ecole de Vente interne: la «C2E Business School», où un travail en équipe nous enrichira tous réciproquement, et vous ouvrira les perspectives d'un plan de carrière ambitieux, où l'évolution interne est de rigueur!

C2E vous donne les moyens de vous épanouir avec la rémunération la plus attractive du marché, des challenges prestigieux, et un accès à son CRM online «Elypsys», logiciel de suivi et de gestion de vos contrats en temps réel.

Le Groupe c2e

Egalement issu du terrain, nos chefs de groupe chapeautent leurs chefs d'équipes.

Ceux ci encadrent leurs conseillers, ils motivent leurs troupes, créent, imaginent, et déterminent des techniques de vente en évolution constante, pour aller toujours plus haut, toujours plus loin !

Dans ce monde en perpétuel mouvement, nous nous devons d'être réactifs, de conserver une longueur d'avance: toujours à l'affût de nouveautés et d'innovations.



30
WORK
OFFICE
EN
FRANCE

NOUS NOUS APPUYONS SUR NOS
VALEURS HUMAINES ET FAMILIALES,
QUI NOUS PERMETTRONT ENSEMBLE
DE RESTER LES MEILLEURS.

Votre réussite...
Notre priorité !

LE GROUPE



C2E
en
France
c'est :

10 ANNEES D'EXISTENCE EN VENTE DIRECTE
PLUS DE 230 PARTENAIRES & COLLABORATEURS
UNE CROISSANCE CONSTANTE
UNE IMPLANTATION NATIONALE
80 DEPARTEMENTS OUVERTS CHEZ ENI
UNE TRENTAINE DE WORK OFFICES

NOS VAL EURS

La réponse à tous vos besoins

Que vous cherchiez
Un travail à plein temps, un job
étudiant ou un complément de
revenu, C2E vous offre la
possibilité de choisir la formule
de travail qui vous correspond le
mieux.

Réactivité et innovation

De nos jours
Tout va très vite ! C'est pourquoi,
nous nous devons d'être réactifs et
avoir une longueur d'avance.
Nous sommes toujours à l'affût de
nouveaux talents qui nous
permettront de
rester les meilleurs.

Des challenges permanents

Nous devons notre réussite à nos
collaborateurs, c'est pourquoi
nous mettons constamment en
place des challenges qui les
récompensent de leurs efforts...

Diversité et égalité des chances

Le talent est parfois naturel et ne
s'apprend pas toujours dans les
livres. C'est pourquoi nous
voulons donner une chance à
tout le monde, commerciaux
débutants comme confirmés.
Seul votre talent nous intéresse.

Chaque semestre, le groupe C2E organise un challenge, afin de récompenser ses meilleurs vendeurs et ses meilleures équipes.

Les lots offerts sont des voitures, des croisières, des smartphones, ou autres télévisions et chèques cadeaux. L'ensemble des collaborateurs du groupe C2E sont invités en fin de semestre dans des lieux luxueux et conviviaux pour la remise des prix...

LES CHALLENGES C2E

Bénéficiez d'avantages

REMUNERATION ATTRACTIVE NON PLAFONNE
ECOLE DE VENTE, FORMATION CONTINUE
TICKETS RESTAURANT
CHALLENGES
OUTIL CRM EN TEMPS REEL
SEJOURS COHESION D'EQUIPE
VEHICULES DE SERVICE



Nos partenaires

ENERJAYALP

L'entreprise ENERJAYALP est née le 15 février 2015, à la suite d'une forte expérience sur le terrain de son directeur, Ayalp Serdar. En effet, il est entré au sein du groupe c2e en août 2013, pour y diriger l'agence de Laon (02). Après un an et demi de terrain avec sa fidèle équipe de commerciaux, l'entreprise ENERJAYALP est née, partenaire de c2e.

www.c2e.eu/enerjayalp



E2M, Energie, Marketing et Management est une société de courtage en économie d'énergie jeune et dynamique principalement implantée sur tout le quart Sud-Est.

www.c2e.eu/e2m

DELTA concept

Distributeur d'ENI depuis l'ouverture du marché français. 8 ans de partenariat. La Vente aux Particuliers et la Vente sur Stand. Metz, Freyming Merlebach, Strasbourg, Mulhouse

www.deltaconcept.fr

V DIFFUSION

VDIFFUSION, société par actions simplifiée est active depuis 2 ans. Située à LIEVIN (62800). Société jeune et dynamique, distributeur ENI.



C2E top partenaire ENI 2014 - 2017

La marque Eni

Eni est un groupe énergétique de premier plan, engagé dans la croissance des activités liées à la recherche, la production, la transformation et la distribution de pétrole et de gaz.

Le Groupe Eni opère dans 83 pays en employant environ 84.000 personnes.

Le Groupe Eni est présent en France au travers de ses activités de distribution de gaz, de carburant et lubrifiants.

TRAVAILLER CHEZ ENI

Eni est une société intégrée de premier plan dans le domaine de l'énergie, engagée dans le développement d'activités dans les domaines de la recherche, la production, la transformation, la négociation et la commercialisation du pétrole et du gaz, des produits chimiques, l'élaboration de services pétroliers et d'industries mécaniques. Eni est implantée mondialement et compte environ 80 000 salariés.

Les hommes et les femmes d'Eni ont une passion commune pour les défis, le perfectionnement et l'excellence. Ils attribuent une valeur fondamentale à la personne, à l'environnement et à l'intégrité.

DOMAINES DE COMPÉTENCE

Eni est présent en France au travers de ses activités de distribution de produits pétroliers (Refining & Marketing) et de fourniture de gaz (Gas & Power). Refining & Marketing Eni France Sarl opère dans le domaine de la commercialisation des produits issus du raffinage du pétrole, en aval du processus d'exploration et de production. Les carburants issus des raffineries du Groupe Eni sont proposés aux clients dans le réseau des stations service de la marque AGIP.



Nous vous fournissons une formation complète à la C2E BUSINESS SCHOOL, un suivi personnalisé, et tout l'équipement nécessaire à votre réussite.

Des postes en CDI/VDI/indépendants sont à pourvoir, en fonction de votre profil, des résultats obtenus et de l'investissement global au sein de notre groupe. Le permis B est non obligatoire. Un transport sur secteur peut être assuré sur demande.


Faites décoller
Votre carrière !

Nous vous offrons la possibilité d'intégrer le secteur porteur de l'énergie, en bénéficiant des meilleurs avantages: la participation aux challenges C2E et ENI, des perspectives d'évolution rapide, des formations internes.

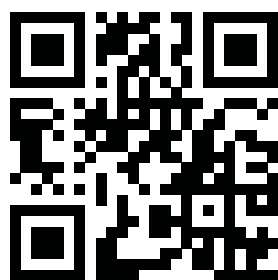
Les challenges mis en place au sein du groupe permettent à nos meilleurs vendeurs de remporter des véhicules luxueux, des voyages idylliques, du matériel informatique ou audiovisuel high tech, etc...

NOUS VOUS FOURNISSONS TOUT LE MATERIEL DONT VOUS AVEZ BESOIN: SOIT UN BOOK DE VENTE, UN ARGUMENTAIRE, UNE BASE DE GESTION INTERNE. DES POSTES EN CDI SONT A POURVOIR APRES UNE PERIODE D'ESSAI, EN FONCTION DES RESULTATS OBTENUS ET DE L'INVESTISSEMENT GLOBAL AU SEIN DE L'EQUIPE. LE PERMIS B EST NON OBLIGATOIRE POUR POURVOIR A NOS POSTES DE CONSEILLERS COMMERCIAUX.

« NOTRE GROUPE EST EN
CONSTANTE EVOLUTION, NOUS
SOMMES A LA RECHERCHE DE
CANDIDATS POUR INTEGRER
NOS EQUIPES COMMERCIALES. »



POSTULEZ !!!



WWW.C2E.EU



SÉMINAIRE MANAGERS DÉCEMBRE 2016



GROUPE
C2E
COURTIER EN ECONOMIE D'ENERGIE

Notre énergie à votre service

CONTACT
0 800 200 450
contact@c2e.eu